

Blue Planet



DVD

o SEU clube de aluguer de DVD's na internet.

BluePlanetDVD.com

Study Case



A Ideia

- **Necessidades não satisfeitas para o cliente;**
- **Uma IDEIA;**
- **Dois anos a amadurecer a ideia, de forma a ser inovadora, tecnologicamente avançada, totalmente automatizada e de criação de valor para os potenciais membros.**
- **4 meses de testes em ambiente real com um conjunto de potenciais membros convidados.**
- **Abertura ao público em Julho de 2002.**

Um clube de aluguer de DVD's na internet, uma mensalidade, todos os títulos disponíveis, com total comodidade, sem multas.



O Conceito

- Um clube de aluguer de DVD's na internet, disponível 24 horas /dia.
- O maior catálogo de títulos do mercado disponível por uma mensalidade.
- Tudo o que o membro deseja feito on-line no momento.
 - Inscrição; Pagamentos, Escolha dos títulos, reservas, encomendas de compra; Pedido de informações; Controle da conta, etc.
- Total comodidade e sem preocupações de atrasos ou multas.
- Envio dos DVD's até á morada do membro e retorno por correio.



Modelo de Negócio

- 1º Clube de aluguer e venda de DVD's pela internet em Portugal e na Europa.
- Todo o processo, desde o registo como membro, até às encomendas ou reservas de titulos para ver, passando pelos pagamentos são efectuados on-line.
- Automatização total dos processos de negócio.
- Processo logístico (Shipping) efectuado off-line.



Modelo de Negócio

- **Vantagens para os membros:**
 - **PREÇOS MAIS COMPETITIVOS**
 - **MAIOR DIVERSIDADE DE TITULOS**
 - **TOTAL COMODIDADE**
 - **NÃO EXISTÊNCIA DE MULTAS POR ATRASO**
 - **GESTÃO DA CONTA PELO MEMBRO**



Análise do Mercado

Segundo os dados de 2002:

- Existem em Portugal aproximadamente 1 milhão de lares com acesso á internet.
- Existem aproximadamente cem mil leitores de DVD's vendidos no mercado nacional.
- Estimamos, aproximadamente 50 mil lares com leitores de DVD's e ligação á internet.



Segmentação do Mercado

- Os critérios de segmentação usados para atingir os clientes alvo foram os seguintes:
 - Todos os clientes possuidores de ligação á internet e com leitor de DVD, independente do local geográfico onde se situam.
 - Todos os clientes acima dos 18 anos (limite legal para possuir cartão de crédito).
 - Clientes que dão importância ao conforto e comodidade.
 - Clientes afastados de zonas de oferta física.
 - Clientes que dão ênfase á relação preço /serviço



Ameaças / Oportunidades

- Desaceleramento da actividade económica.
- Incerteza no futuro, nas vertentes económicas, políticas e sociais.
- Reduzida dimensão do mercado.
- Cortes nas despesas de cultura / entretenimento por parte das famílias.
- Aparecimento de concorrentes.
- Crescimento exponencial do número de equipamentos de DVD's vendidos.
- Crescimento do número de lares ligados á internet.
- Mercado em expansão.
- Líderes de mercado.



Infra-estrutura tecnológica

Uma das questões chave para o sucesso do modelo de negócio.

- Utilização de ferramentas tecnológicas á medida baseadas em linguagem TEA e num software de servidor I*TEA.
- Instalação de servidores de aplicações próprias.
- Sistema de segurança em três níveis, com firewalls, criptografia e backups de segurança.
- Sistema multilinguístico e multigeográfico de acesso remoto.
- Sistema modularizado e escalável.



Análises estatísticas

- A infraestrutura tecnológica foi criada de forma a poder responder às questões chave:
 - Para a gestão (análises de receitas segmentadas, custos segmentados, evolução da actividade económica, etc)
 - Para os clientes (conhecimento total da sua actividade, existência de ferramentas de CRM para segmentação, etc)
 - Para o sistema (número de acessos, visitantes, horas e dias, etc)



Análise Económica - Financeira

As análises Eco/Fin efectuadas apontavam para três possíveis cenários:

- **Cenário 1 – Crescimento Reduzido**
 - Atingir-se-ia o BreakEven no fim do 3 ano e o Pay Back no fim do 6 ano
- **Cenário 2 – Crescimento Moderado**
 - Atingir-se-ia o BreakEven no fim do 2 ano e o Pay Back no fim do 5 ano
- **Cenário 3 – Crescimento Acelerado**
 - Atingir-se-ia o BreakEven no fim de 1.6 anos e o Pay Back no fim do 4.4 anos



- Uma análise cuidada dos pontos anteriores permitiu a decisão de avançar para este novo e inovador modelo de negócio.
- O passo seguinte foi a planificação do plano de marketing, a criação do site nas vertentes Front Office e Back Office e suas respectivas funcionalidades.

Blue Planet



DVD

o SEU clube de aluguer de DVD's na internet.

Plano Marketing



- O presente modelo de negócio foi configurado para uma existência baseada no mundo virtual.
- O Site www.blueplanetdvd.com é o clube de aluguer de DVD's, acessível a qualquer cliente onde quer que se encontre, fazendo cair todas as fronteiras geográficas, ajudando à descentralização efectiva do acesso á cultura/entretenimento por parte dos membros.
- Não tendo correspondência física, a estratégia de marketing aponta para um objectivo de crescimento da quota de mercado, relativamente aos concorrentes do mundo físico, mantendo um alto nível de satisfação de cliente através da excelência do Suporte a Clientes e da redução de custos operacionais.



O Plano de Marketing tinha por objectivo responder ás seguintes questões:

- **Quem são os nossos clientes alvo ?**
- **Qual o nosso posicionamento no mercado ?**
- **Que politica de Preços a definir ?**
- **Que Oferta a apresentar ?**
- **Que politica de Parcerias a realizar ?**
- **Que acções de Promoção / Publicidade devem ser realizadas ?**
- **Que estratégia de comunicação a seguir ?**
- **Que politica de expansão ?Franchising ou parcerias internacionais?**



Audiência Potencial

- **Membros**
- **Não Membros (potenciais futuros membros)**
- **Curiosos (potenciais futuros membros ou não membros)**
- **Parceiros Institucionais**
- **Parceiros Comerciais**



Cientes Alvo

Os tipos alvo de clientes a atingir são díspares:

- Clientes de aluguer de DVD's que prezam factores como comodidade e paz de espírito. (Sem preocupações de datas de entrega)
- Clientes que prezam a diversidade de títulos.
- Clientes que se encontram afastados dos centros urbanos, ou em locais de difícil acesso a clubes video tradicionais.
- Clientes que pretendem maximizar o número de títulos visualizados.
- Parceiros Institucionais
- Parceiros Comerciais



Posicionamento no Mercado

- Devido ao carácter inovador do modelo de negócio, o posicionamento escolhido dos serviços prestados é o modelo comparativo com as alternativas do mundo físico:
 - Preços mais económicos
 - Maior variedade de escolha
 - Total comodidade
 - Fácil acesso
- A criação de valor é facilmente reconhecida pelo membro, pela gestão activa da sua conta, mediante as características pessoais de cada membro, bem como para os parceiros.
- O posicionamento global no mercado, baseia-se nas características de inovação do modelo de negócio e da infraestrutura tecnológica, e na liderança de mercado..



Política de Preço

- A estratégia de preço é diferenciada:
 - **Membros**
 - Estratégia de penetração com uma componente de preços promocionais.
 - **Não Membros**
 - Estratégia de liderança de preços.



Oferta

- **O carácter particular do negócio, implica que a oferta é diferenciada não pelo produto, mas pelas diferentes vertentes do serviço.**
 - Mensalidade (BluePlanetDVD) versus preço por título / dia (concorrentes)
 - Diferenciação dos clientes por modalidades de inscrição (Light, Basic ou Premium).
 - Diferenciação por opções de shipping (Light / Light Blue; Basic /Basic Blue e Premium / Premium Blue).
 - Sistema de Listas de Visualização e de Reserva.
 - Programas de Fidelização (Programa “Convide um Amigo”)
 - **PREÇO** mais reduzidos nas Vendas que a concorrência (futuramente abertura de compras em grupo).
 - Suporte a Clientes com altos padrões nas variáveis tempo resposta e eficácia da resposta.



Parcerias

- Desde o princípio que as parcerias foram consideradas um dos vértices necessários para o sucesso do modelo de negócio, tendo sido criadas dois tipos de parcerias:
 - **INSTITUCIONAIS**
 - Empresas, organismos e associações onde o ênfase da parceria é prestar o serviço da blueplanetdvd em condições privilegiadas aos colaboradores desses parceiros.
 - **COMERCIAIS**
 - Empresas, fornecedores de equipamentos, editores, softwarehouses, sites temáticos, onde a parceria se baseia na troca de comissões por clientes, acções promocionais conjuntas ou troca de publicidade.



Exemplos de Parcerias

Parceria Tecnológica



Parceria Institucional



Parceria Empresarial



Parceria Comercial



Parceria Temática





Promoção / Publicidade

- Tentando evitar as experiências catastróficas dos insucessos de negócios on-line, baseados em altos custos publicitários sem os correspondentes retornos, a blueplanetdvd, estabeleceu como regra:
 - Adaptar os custos promoções / publicidade ao crescimento sustentado do modelo de negócio.
 - Tentar sempre que possível fazer promoções / publicidade em parceria.
 - Dar ênfase às promoções / publicidade em mercados alvo.
 - Dar especial relevo às acções de promoção / publicidade que impliquem contacto directo com o público.
 - Utilização dos membros como veículo de promoção.



Acções de Promoção / Publicidade

- Os motores de busca e os directórios
- Troca de links
- Actividades promocionais no site
 - Sorteios viagens
 - Atribuição prémios
- Participação em feiras temáticas e exposições
- Publicidade em revistas da especialidade
- Entrevistas para órgãos comunicação social
- Sponsor de programa de rádio



Comunicação

- Criação de um gabinete de contacto com a comunicação social, para envio de press-releases sobre as actividades da empresa. Devido ao carácter inovador do modelo de negócio foi possível obter durante o ano de 2002 entrevistas ou notas na imprensa com:
 - DIÁRIO DE NOTÍCIAS
 - CORREIO DA MANHÃ
 - PÚBLICO
 - SIC
 - REVISTAS DA ESPECIALIDADE
 - ANTENA 3
 - RÁDIO CAPITAL



Comunicação

- **O E-MAIL**
 - **Elemento chave do contacto com os clientes, o e-mail está estruturado em dois tipos:**
 - **Automatização dos processos.** Ex: quando do envio de um DVD o cliente é automaticamente informado sobre o facto; quando a conta necessita de ser carregada é enviado um e-mail de aviso.
 - **Suporte a clientes.** E-mails personalizados enviados aos clientes a responder às suas dúvidas, sugestões ou reclamações.



Franchising

- Desde o princípio da definição do modelo de negócio, que foi admitido o franchisar do respectivo modelo, razão pela qual o site está preparado para funcionar em sistema multilíngua e descentralizado por área geográfica de negócio.
- 2003 marca o arranque no processo de franchising, tendo começado através da abertura no mercado japonês (abertura ao público em principio de Março 2003).
- Abertura em parceria no mercado nórdico no principio do segundo semestre de 2003.

Blue Planet



DVD

o SEU clube de aluguer de DVD's na internet.

O Clube BluePlanetDVD



Bem Vindo à BluePlanetDVD. O maior clube Europeu de DVDs na Net. - Netscape

File Edit View Go Communicator Help

Back Forward Reload Home Search Netscape Print Security Shop Stop

Bookmarks Location: https://www.blueplanetdvd.com:443/app/cliapp/Entry.tea

BluePlanetDVD-- Calendar DVD Operator Lo

Blue Planet
DVD

Ganhe uma viagem à...

Ganhe um Leitor de DVDs Grátis
Veja [aqui](#) como ganhar um leitor de DVDs absolutamente grátis!

[English](#)
[Português](#)

Inscriva-se | Convide um Amigo | Conta Pessoal | Listas Pessoais | Iniciar Sessão | Notícias

Pesquisa (título, actor, realizador)

OK

Bem Vindo à BluePlanetDVD. O maior clube Europeu de DVDs na Net.

Faça já o seu Pedido!

Destaques

Futuros Lançamentos

Top de Vendas

Categorias

- Acção/Aventura
- Animação
- Clássicos
- Colectâneas
- Comédia
- Documentário
- Drama
- Erótico
- Família
- Fantasia
- Ficção Científica
- Guerra
- Histórico
- IMAX
- Infantil
- Musical
- Para Adultos
- Romance

Mulher Fatal

Título: Mulher Fatal
Título Original: Femme Fatal
Data de Lançamento: 2003-02-18

Romeu e Julieta

Título: Romeu e Julieta
Título Original: Romeo & Juliet
Data de Lançamento: 2003-02-12
Preço: 30,00 EUR

1 Crie online a sua lista de filmes para ver

2 Enviamos-lhe os 3 primeiros DVDs

3 Mantenha-os consigo o tempo que quiser

4 Devolva 1 enviamos-lhe 1º filme da sua lista

SEM PAGAR MAIS

Portes gratuitos

A maior selecção de títulos na Europa

Rápido e Grátis Entrega em Casa

Se já é membro pode simplesmente [Iniciar Sessão](#) para aceder à sua conta pessoal.

Ainda não é membro? [Inscriva-se](#) e passe a usufruir da conveniência de ter todos os filmes que deseja ver entregues directamente em sua casa.

[Convide um amigo](#) e receba uma mensalidade no clube grátis.

Esqueceu-se da sua Senha? Obtenha ajuda [aqui](#).

Dúvidas sobre como funciona o clube? Leia as [regras](#) detalhadas para saber todas as vantagens que poderá obter quando se inscrever.

Obtenha todas as respostas às suas questões na secção de [Perguntas Frequentes](#)

De preços, a prazos de entrega passando por regras de funcionamento,

Document: Done

Iniciar Bem Vind... Zebra BAR... Queue - LP... Microsoft Po... FLIP - Micros... Sem título -... My Download Files 18:44



Bem vindo à BluePlanetDVD. O maior clube Europeu de DVDs na Net. - Netscape

File Edit View Go Communicator Help

Back Forward Reload Home Search Netscape Print Security Shop Stop

Bookmarks Location: https://www.blueplanetdvd.com:443/app/cliapp/Entry.tea

BluePlanetDVD-- Calendar DVD Operator Lo

- [Erótico](#)
- [Família](#)
- [Fantasia](#)
- [Ficção Científica](#)
- [Guerra](#)
- [Histórico](#)
- [IMAX](#)
- [Infantil](#)
- [Musical](#)
- [Para Adultos](#)
- [Romance](#)
- [Suspense & Policial](#)
- [Séries Televisivas](#)
- [Terror](#)
- [Western](#)
- [Óscares](#)

Carrinho de Compras
Vazio!

Rui Paulo Serra da Costa
Campos
2003-02-07 18:52

THAYTE
AUTHENTIC SITE
CLICK TO VERIFY
Secured by SSL

[Entrada](#) | [Ajuda](#) | [Perguntas Frequentes](#) | [Regras](#) | [Quem somos](#) | [Privacidade](#) | [Tabela de Preços](#) | [Contacte-nos](#)

info@blueplanetdvd.com

Desenvolvido por
PDM&FC

Document: Done

Iniciar Bem Vind... Zebra BAR... Queue - LP... Microsoft Po... FLIP - Micros... pesquisa.jpg... My Download Files Pt 18:53



Registo de Cliente (passo 1 de 6) - Introdução - Netscape

File Edit View Go Communicator Help

Back Forward Reload Home Search Netscape Print Security Shop Stop

Bookmarks Location: https://www.blueplanetdvd.com:443/app/cliapp/Customer/Register.tea

BluePlanetDVD-- Calendar DVD Operator Lo

Blue Planet
DVD

Ganhe uma viagem à...

Ganhe um Leitor de DVDs Grátis
Veja [aqui](#) como ganhar um leitor de DVDs absolutamente grátis!

[English](#)
[Português](#)

Inscriva-se | Convide um Amigo | Conta Pessoal | Listas Pessoais | Iniciar Sessão | Notícias

Pesquisa (título, actor, realizador)

OK

Registo de Cliente (passo 1 de 6) - Introdução

Você vai registar-se como Cliente do serviço BluePlanetDVD. Por favor tenha em atenção que este serviço é pago. Este processo de inscrição pedirá os seus dados em 6 passos:

- **Passo 1** - Esta introdução.
- **Passo 2** - Selecção do País. (Este serviço é prestado apenas nos países indicados neste passo).
- **Passo 3** - Dados Pessoais. Prepare-se com a seguinte informação:
 - Endereço de eMail
 - Nome
 - Endereço para envio de DVDs
 - Endereço de Facturação
 - Endereço de email de quem o convidou (opcional, apenas para inscrições por convite).
- **Passo 4** - Selecção do Tipo de Mensalidade e número de meses para subscrição inicial. (Tire partido dos descontos).
- **Passo 5** - Pagamento inicial por Cartão de Crédito. Prepare os dados do Cartão de Crédito (ou recorra a um serviço de emissão números de Cartão de Crédito para pagamentos na Internet - ex: MBNet). Os dados que introduzir no passo 3 (nome e morada de facturação) deverão coincidir com os dados do titular do cartão.
- **Passo 6** - Confirmação final. Todos os seus dados deverão estar correctos para poder beneficiar do serviço.

OK Cancelar

Destaques

Futuros Lançamentos

Top de Vendas

Categorias

- [Acção/Aventura](#)
- [Animação](#)
- [Clássicos](#)
- [Colectâneas](#)
- [Comédia](#)
- [Documentário](#)
- [Drama](#)
- [Erótico](#)
- [Família](#)
- [Fantasia](#)
- [Ficção Científica](#)
- [Guerra](#)
- [Histórico](#)
- [IMAX](#)
- [Infantil](#)
- [Musical](#)
- [Para Adultos](#)
- [Romance](#)

REDUNICRE
VISA
MasterCard

Document: Done

Inicial Registo d... Zebra BAR... Queue - LP... Microsoft Po... FLIP - Micros... inscrevase.i... My Download Files 18:45



The screenshot shows a Netscape browser window with the following elements:

- Browser Title Bar:** "Convide um(a) Amigo(a) - Netscape"
- Address Bar:** "Location: https://www.blueplanetdvd.com:443/app/cliapp/Customer/Refer.tea"
- Page Header:** "Blue Planet DVD" logo and a banner for "Ganhe um Leitor de DVDs Grátis".
- Navigation Bar:** "Inscreva-se | Convide um Amigo | Conta Pessoal | Listas Pessoais | Fechar Sessão | Notícias"
- Left Sidebar:**
 - Search: "Pesquisa:(titulo,actor,realizador)"
 - Destques
 - Futuros Lancamentos
 - Top de Vendas
 - 10 Titulos que (Ainda) Não Pedi
 - Categorias:
 - Acção/Aventura
 - Animação
 - Clássicos
 - Colectâneas
 - Comédia
 - Documentário
 - Drama
 - Erótico
 - Família
 - Fantasia
 - Ficção Científica
 - Guerra
 - Histórico
 - IMAX
 - Infantil
- Main Content Area:**

Convide um(a) Amigo(a)

Para: (To:) [Empty field]

Assunto: (Subject:) Convite de Rui Paulo Serra da Costa Campos

A BluePlanetDVD e Rui Paulo Serra da Costa Campos (rui.campos@pdmfc.com) têm o prazer de a/o convidar a conhecer e juntar-se ao serviço de troca de DVDs em

<https://www.blueplanetdvd.com:443/app/cliapp/Entry.tea?parReferrerCstEmail=rui.campos@pdmfc.com>

Rui Paulo Serra da Costa Campos indica-lhe ainda:

Mensagem: [Empty text area]

Buttons: OK, Cancelar
- Taskbar:** Shows various open applications and the system clock at 18:45.



The screenshot shows a Netscape browser window with the following content:

- Browser Title:** Os Dados Pessoais da sua Conta - Netscape
- Address Bar:** https://www.blueplanetdvd.com:443/app/cliapp/Account/Info.tea
- Navigation Bar:** Back, Forward, Reload, Home, Search, Netscape, Print, Security, Shop, Stop
- Page Header:**
 - Blue Planet DVD logo
 - Advertisement: **Ganhe uma viagem à...**
 - Offer: **Ganhe um Leitor de DVDs Grátis**. Veja [aqui](#) como ganhar um leitor de DVDs absolutamente grátis!
 - Language: [English](#) / [Português](#)
- Navigation Menu:** [Inscreva-se](#) | [Convide um Amigo](#) | [Conta Pessoal](#) | [Listas Pessoais](#) | [Fechar Sessão](#) | [Notícias](#)
- Main Content:**
 - Os Dados Pessoais da sua Conta**
 - [Veja os seus Dados Pessoais](#)
 - Altere a sua Informação Pessoal**
 - [Altere a sua Identificação](#)
 - [Altere a sua Senha](#)
 - [Altere os seus Endereços](#)
 - Consulte Histórico da sua Conta**
 - [Histórico de Aluguer](#)
 - [Histórico de Vendas](#)
 - [Altere o seu Tipo de Mensalidade](#)
 - [Ver Tempo de Serviço \(e opcionalmente Prolongar\)](#)
 - [Veja as suas Facturas](#)
 - [Veja os seus Créditos](#)
- Left Sidebar:**
 - Pesquisa (título, actor, realizador):
 - Destaques**
 - Futuros Lançamentos**
 - Top de Vendas**
 - 10 Títulos que (Ainda) Não Pediu**
 - Categorias**
 - [Acção/Aventura](#)
 - [Animação](#)
 - [Clássicos](#)
 - [Colectâneas](#)
 - [Comédia](#)
 - [Documentário](#)
 - [Drama](#)
 - [Erótico](#)
 - [Família](#)
 - [Fantasia](#)
 - [Ficção Científica](#)
 - [Guerra](#)
 - [Histórico](#)
 - [IMAX](#)
 - [Infância](#)
- Taskbar:** Shows various open applications including 'Os Dados...', 'Zebra BAR...', 'Queue - LP...', 'Microsoft Po...', 'FLIP - Micros...', 'convideamig...', and 'My Download Files'. The system clock shows 18:46.



Blue Planet DVD

Ganhe uma viagem à...

Ganhe um Leitor de DVDs Grátis
Veja [aqui](#) como ganhar um leitor de DVDs absolutamente grátis!

[English](#)
[Português](#)

[Inscreva-se](#) | [Convide um Amigo](#) | [Conta Pessoal](#) | [Listas Pessoais](#) | [Fechar Sessão](#) | [Notícias](#)

Pesquisa (título, actor, realizador)

OK

Destques

Futuros Lançamentos

Top de Vendas

10 Títulos que (Ainda) Não Pedi

Categorias

- [Acção/Aventura](#)
- [Animação](#)
- [Clássicos](#)
- [Colectâneas](#)
- [Comédia](#)
- [Documentário](#)
- [Drama](#)
- [Erótico](#)
- [Família](#)
- [Fantasia](#)
- [Ficção Científica](#)
- [Guerra](#)
- [Histórico](#)
- [IMAX](#)
- [Infantil](#)

Listas Pessoais

Titulos Alugados

	Pedido	Titulo
1	2003-01-24 20:41:44	Tentação
2	2003-02-06 21:51:24	Aladdin e o Rei dos Ladrões

Lista de Reservas de Titulos

	Pedido	Titulo
1	2003-02-07 18:46:09	Fala com Ela

Lista de Titulos para Ver

	Pedido	Titulo
1	2003-02-07 18:46:24	A Mulher que Viveu Duas Vezes
2	2003-02-07 18:47:01	A Coisa Mais Doce

Lista de Titulos Encomendados

Não há Titulos nesta situação.

Document: Done

18:48



Historico de Aluguer - Netscape

File Edit View Go Communicator Help

Back Forward Reload Home Search Netscape Print Security Shop Stop

Bookmarks Location: https://www.blueplanetdvd.com:443/app/cliapp/Customer/RentHistory.tea

BluePlanetDVD-- Calendar DVD Operator Lo

Blue Planet
DVD

Ganhe uma viagem à...

Ganhe um Leitor de DVDs Grátis
Veja [aqui](#) como ganhar um leitor de DVDs absolutamente grátis!

[English](#)
[Português](#)

[Inscreva-se](#) | [Convide um Amigo](#) | [Conta Pessoal](#) | [Listas Pessoais](#) | [Fechar Sessão](#) | [Notícias](#)

Pesquisa:(título,actor,realizador)

OK

Destaque

Futuros Lançamentos

Top de Vendas

10 Títulos que (Ainda) Não Pedi

Categorias

- [Acção/Aventura](#)
- [Animação](#)
- [Clássicos](#)
- [Colectâneas](#)
- [Comédia](#)
- [Documentário](#)
- [Drama](#)
- [Erótico](#)
- [Família](#)
- [Fantasia](#)
- [Ficção Científica](#)
- [Guerra](#)
- [Histórico](#)
- [IMAX](#)
- [Infância](#)

Historico de Aluguer

	Data de Envio	Data de Retorno	Título
1	2003-02-06		Aladdin e o Rei dos Ladrões
2	2003-02-04	2003-02-05	Fornos Soldados...
3	2003-02-03	2003-02-04	A Coisa Mais Doce
4	2003-01-29	2003-02-05	A Calúnia
5	2003-01-24	2003-02-03	Lilo & Stitch
6	2003-01-24		Tentação
7	2003-01-23	2003-01-23	A Idade do Gelo
8	2003-01-21	2003-01-27	A Espada era a Lei - Edição Especial
9	2003-01-17	2003-01-24	Astérix & Obélix: Missão Cleópatra
10	2003-01-16	2003-01-17	Bandidos
11	2003-01-13	2003-01-21	Barbie Princesa Rapunzel
12	2003-01-13	2003-01-16	Nostradamus
13	2003-01-10	2003-01-13	Battle Royale
14	2003-01-10	2003-01-13	A Profecia das Sombras
15	2003-01-07	2003-01-16	Aladdin e o Rei dos Ladrões
16	2003-01-03	2003-01-06	Jackie Brown
17	2002-12-30	2003-01-03	O Dia em que o Mundo Acabou
18	2002-12-30	2003-01-06	Pacha e o Imperador
19	2002-12-30	2003-01-06	Harlock, O Pirata do Espaço
20	2002-12-26	2002-12-30	Os Anjos de Charlie
21	2002-12-24	2002-12-26	Da Rússia com Amor
22	2002-12-24	2002-12-30	Corcunda de Notre Dame II
23	2002-12-24	2002-12-30	Corcunda de Notre Dame

Document: Done

Iniciar

Histórico ...

Zebra BAR...

Queue - LP...

Microsoft Po...

FLIP - Micros...

listas.jpg - P...

My Download Files

18:49



Blue Planet DVD

Ganhe um Leitor de DVDs Grátis
Veja [aqui](#) como ganhar um leitor de DVDs absolutamente grátis!

[English](#)
[Português](#)

[Inscreva-se](#) | [Convide um Amigo](#) | [Conta Pessoal](#) | [Listas Pessoais](#) | [Fechar Sessão](#) | [Notícias](#)

Pesquisa:(título,actor,realizador)

Destaque

Futuros Lançamentos

Top de Vendas

10 Títulos que (Ainda) Não Pedi

Categorias

- [Acção/Aventura](#)
- [Animação](#)
- [Clássicos](#)
- [Colectâneas](#)
- [Comédia](#)
- [Documentário](#)
- [Drama](#)
- [Erótico](#)
- [Família](#)
- [Fantasia](#)
- [Ficção Científica](#)
- [Guerra](#)
- [Histórico](#)
- [IMAX](#)
- [Infância](#)

Listagem de Títulos

	Título	Título Original	Armazém	Pesquisa
1	15 Minutos	Fifteen Minutes	Portugal	Actor Robert De Niro
2	Adepto Fanático	The Fan	Portugal	Actor Robert De Niro
3	As Aventuras de Rocky e Bullwinkle	The Adventures of Rocky e Bullwinkle	Portugal	Actor Robert De Niro
4	Cabo do Medo	Cape Fear	Portugal	Actor Robert De Niro
5	Casino	Casino	Portugal	Actor Robert De Niro
6	Copland - Zona Exclusiva	Cop Land	Portugal	Actor Robert De Niro
7	Frankenstein de Mary Shelley	Mary Shelley's Frankenstein	Portugal	Actor Robert De Niro
8	Grandes Esperanças	Great Expectations	Portugal	Actor Robert De Niro
9	Heat - Cidade Sobre Pressão	Heat	Portugal	Actor Robert De Niro
10	Homens de Honra	Men of Honor	Portugal	Actor Robert De Niro

[Próximos](#)



Títulos Mais Vendidos Esta Semana - Netscape

File Edit View Go Communicator Help

Back Forward Reload Home Search Netscape Print Security Shop Stop

Bookmarks Location: https://www.blueplanetdvd.com:443/app/cliapp/ItemTitle/ListTopSelling.tea

BluePlanetDVD-- Calendar DVD Operator Lo

Blue Planet DVD

...Califórnia
Veja aqui os detalhes.

Ganhe um Leitor de DVDs Grátis
Veja [aqui](#) como ganhar um leitor de DVDs absolutamente grátis!

[English](#)
[Português](#)

[Inscreva-se](#) | [Convide um Amigo](#) | [Conta Pessoal](#) | [Listas Pessoais](#) | [Fechar Sessão](#) | [Notícias](#)

Pesquisa (título, actor, realizador)

OK

Títulos Mais Vendidos Esta Semana

1

[Blade II](#)
(Blade II)

Preço: 22,50 EUR

Data de Lançamento: 2003-01-23

Quando o mundo é governado por uma nova e mortífera raça de um Super Vampiro, o lendário Blade e o seu mentor Whistler têm de unir forças contra os Pacto de Sangue, uma elite de vampiros que juraram ser os seus principais inimigos. Com vista a terminar com a chacina, esses exterminadores têm de que ser destruídos a todo o custo nesta aventura de alta-voltagem, explosão com espetaculares efeitos especiais e artes marciais em acção. O electrificante Wesley Snipes representa, na perfeição, o papel deste culto poderoso, Blade.

2

[2001 Odisseia no Espaço](#)
(2001: A Space Odyssey)

Preço: 19,99 EUR

Data de Lançamento: 2003-01-01

À milhões de anos atrás, uma experiência extra-terrestre resultou naquilo que chamamos de "inteligência humana". No presente, é descoberto e desenterrado na lua um misterioso artefacto que remonta à data essa experiência, e que ao ser exposto à luz do sol, envia um poderoso sinal de rádio em direcção a Júpiter. É imediatamente organizada uma expedição interplanetária cujos verdadeiros objectivos são cobertos do maior secretismo, o que não deixará de levantar suspeitas ao sofisticadíssimo computador de bordo. Uma aventura que terminará para além do conhecimento.

Destques

Futuros Lançamentos

Top de Vendas

10 Títulos que (Ainda) Não Pedi

Categorias

- Acção/Aventura
- Animação
- Clássicos
- Colectâneas
- Comédia
- Documentário
- Drama
- Erótico
- Família
- Fantasia
- Ficção Científica
- Guerra
- Histórico
- IMAX
- Infantil

Document: Done

Iniciar

Títulos M...

Zebra BAR...

Queue - LP...

Microsoft Po...

FLIP - Micros...

historicos.jpg...

My Download Files >>

18:49



Bem Vindo à BluePlanetDVD. O maior clube Europeu de DVDs na Net. - Microsoft Internet Explorer

Address: https://www.blueplanetdvd.com

blueplanetdvd English version

Inscriva-se | Convide um Amigo | Conta Pessoal | Links Pessoais | Iniciar Sessão | Notícias

Bem Vindo à BluePlanetDVD. O maior clube Europeu de DVDs na Net.

Encomende Já e Poupe!



Sala de Pânico
 Título Original: **Panic Room**
 Preço: **32,00 EUR**
 Data de Lançamento: **2002-12-17**

[encomendar](#)



Scooby-Doo
 Título Original: **Scooby-Doo**
 Preço: **28,00 EUR**
 Data de Lançamento: **2002-01-21**

[encomendar](#)

1 Crie online a sua lista de filmes a ver



A maior selecção de títulos na Europa

2 Enviamos-lhe os 3 primeiros DVDs



Rápido e Gratuito
Entrega em casa!

3 Mantenha-os consigo o tempo que quiser



Sem pagar mais!

4 Devolva um e receba o 1º filme da sua lista



Portes Gratuitos

Se já é membro pode simplesmente Iniciar Sessão para aceder à sua conta pessoal.

Ainda não é membro? Inscreva-se a peso a usufruir da conveniência de ter todos os filmes que deseja ver entregues directamente em sua casa.

Esqueceu-se da sua Senha? Obtenha ajuda aqui.

Convide um amigo e receba uma mensalidade no clube grátis.

Conheça os nossos parceiros.

Dúvidas sobre como funciona o clube? Leia as regras detalhadas para saber todas as vantagens que poderá obter quando se inscrever.

Obtenha todas as respostas às suas questões na secção de Perguntas Frequentes.

De preços, a prazos de entrega passando pelas regras de funcionamento, obtenha respostas a todas as suas questões sobre a BluePlanetDVD no nosso Centro de Apoio a Clientes.

Carrinho de compras

Vazio!





Promoção Especial

Código de registo: ideo2003

Data de Validade: 2003/02/24

Condições: Inscreva-se por 6 meses, pague apenas 4.